



Наступление нового года удачно совпало с «примерно ста днями» руководства областью Глебом Никитиным. И Глеб Сергеевич, объединив два этих события, предложил нижегородскому истеблишменту новый формат встреч. Точного определения ему пока нет, но то, что симбиоз отчёта, постановки задач и фуршета оказался удачным, признали, пожалуй, все участники. Но главное — на этой встрече были обозначены ключевые направления, по которым будет двигаться регион в ближайшее время. Некоторые заявления прозвучали особенно неожиданно.

ЗНАК СОГЛАСИЯ

Впрочем, начиналось выступление достаточно традиционно — с отчёта о проделанной за три месяца работе. Уже потом, оценивая итоги выступления, в раздел «удалось» эксперты однозначно отнесли подписание четырёх соглашений с крупными инвесторами.

Первое — соглашение с «Лукойлом». После переговоров Вагита Алекперова и Глеба Никитина было принято принципиальное решение: именно в Нижегородской области (точнее, в Кстово) будет построен новый производственный комплекс. Объём вложений — 1 миллиард долларов.

Второе (и, пожалуй, одно из ключевых) — договорённость с компанией ОМК. Изначально планировалось, что новый комплекс по производ-

ству бесшовных труб компания будет строить не в Нижегородской области. Но руководство компании удалось убедить, что лучшее место дислокации будущего завода — это всё-таки наш регион.

Третье — это совместная работа с «Россетями»: компания выразила готовность взять на себя обслуживание и муниципальных электросетей, и «бесхозных».

— Кроме того, совместно с «Россетями» мы будем развивать инновационный проект по созданию «умной» энергосберегающей системы Smart Grid, — добавил Глеб Никитин.

Четвёртое — это договорённость с «Газпромом» о строительстве газораспределительной станции «Горбатовка» и о начале экономической проработки вопроса по строительству газопровода Йошкар-Ола — Шаранга — Шахунья.

Глеб НИКИТИН:
Главная цель —
улучшение качества
жизни нижегородцев

ВРИО ГУБЕРНАТОРА РАССКАЗАЛ, КАК ИЗМЕНИТСЯ
РЕГИОН В БЛИЖАЙШИЕ ГОДЫ

Отчёт о проделанной работе — это было, пожалуй, самой спокойной и предсказуемой частью выступления Глеба Никитина. Далее последовали цели и задачи на будущее.

ОБЛАСТЬ РОСТА

Мы привыкли к тому, что первое лицо с трибуны говорит об успехах, а проблемы если и озвучивает, то исключительно в формате «стало лучше, а будет ещё лучше». Но новый руководитель региона изменил эту парадигму. Оценивая ситуацию в Нижегородской области, он открыто говорил о проблемах и подтверждал свои тезисы цифрами — такими, с которыми трудно спорить.

Например, средняя зарплата в регионе — 28 тысяч рублей. Средняя по России — 37 тысяч рублей.

За год в Татарстан приезжает 3 миллиона туристов, в Свердловскую область — 2,7 миллиона, в Нижегородскую — 1,97 миллиона.

84% объектов здравоохранения требуют ремонта.

Разрыв между «сильными» и «слабыми» школами по результатам ЕГЭ составляет 180%.

Эти цифры из презентации, подготовленной к выступлению. То, чего зачастую стараются не выпускать «в сво-

бодный доступ». И которые совершенно осознанно были выпущены — для всеобщего обсуждения.

На каждой из цифр Глеб Никитин останавливается отдельно. К каждой предлагает свой вариант решения. Позднее он скажет, что его выступление — это ещё не стратегия развития региона, а лишь намётки к ней, но по силе воздействия эти намётки тянут на полноценный документ, по которому правительству работать и работать.

Лишь несколько цитат из речи первого лица:

— Наша главная цель — повышение материального благосостояния каждого жителя, улучшение качества жизни нижегородцев. И независимо от места проживания равный доступ к услугам и сервисам за счёт использования современных технологий. Я считаю, что достичь этих целей можно, незамедлительно начав работу по четырём основным направлениям: рост региональной экономики и улучшение инвестиционного климата; повышение эффективности управления; развитие человеческого капитала и формирование современной инфраструктуры.

— Каждый регион России фокусируется на каких-либо сильных сторонах, присущих ему в большей степени. Это чем-то похоже на экономическую са-

моидентификацию. Убеждён, что стратегическая отраслевая специализация Нижегородской области — именно инновационная высокотехнологичная промышленность.

— Важнейшая задача — повышение эффективности производства промышленных предприятий. Регион должен стать центром развития бережливого производства в России, для чего планируется создание центра компетенций «Бережливая столица России».

— Совместно с «Росатомом» и Российской академией наук мы можем создать научный центр по разработке ядерных, лучевых и плазменных технологий в области диагностики и лечения заболеваний, что позволит нам также активно развивать такое новое направление, как медицинский туризм. Прошу министерство здравоохранения обеспечить приоритетную проработку этого проекта.

Поручения министерствам Глеб Никитин даёт непосредственно в процессе выступления. Он останавливается на подобных «просьбах» (понятно, что в данном случае слово нужно писать только в кавычках) ровно на столько секунд, сколько требуется для произнесения двух-трёх предложений. Не тратя на доклад ни минуты сверх минимально допустимого, руководитель региона между тем за полчаса своего выступле-

ния несколько раз в различных вариантах повторяет мысль, которая буквально прошивает его стратегию — сквозь пелену дел и проектов нельзя забывать о человеке, нужно как можно активнее привлекать нижегородцев к обсуждению планов развития региона.

— Сидя в Кремле, мы не всё видим — зачастую именно сами жители могут подсказать нам прорывные идеи и указать точки роста, — скажет он в интервью журналистам после окончания выступления. — Нам надо понять, на что нужно направить деньги в первую очередь. И ответить на этот вопрос должны нижегородцы. Я искренне приглашаю их к обсуждению стратегии.

«Вишенкой на торте» становится финал выступления Глеба Никитина. Обозначив болевые точки и чётко указав пути выхода, он произносит, обращаясь к залу:

— Я считаю принципиально важным, чтобы мы проводили 2017 год тем же составом, каким и встретили. Но в 2018 году нас безусловно ждут некоторые кадровые изменения. Но в любом случае уверен: с каждым из вас мы будем работать в том или ином качестве.

Так что начало 2018 года обещает стать интересным.

Светлана ИКОННИКОВА

КОММЕНТАРИИ



ВИКТОР КЛОЧАЙ

**вице-президент
Российского союза
промышленников
и предпринимателей:**

— Короткий доклад Глеба Никитина обозначил основной вектор развития Нижегородской области. Конечно, он сказал, что это ещё не программа развития, но, по-моему, это очень похоже на неё. По крайней мере, обозначены основные направления деятельности.

Безусловно, на первом месте стоят развитие промышленности и инвестиции в реальный сектор экономики, который даёт до 75% поступлений в региональный бюджет. Востребовать в полном объёме научно-промышленный потенциал — это сегодня основная задача, поскольку она даст самый быстрый результат в привлечении инвестиций и поддержке Правительства РФ.

Говоря о расставленных Глебом Никитиным акцентах, чувствуется, что за достаточно короткое время он сделал подробный анализ ситуации в Нижегородской области. Врио губернатора поставил цели не только развития промышленности, но и социальной инфраструктуры, культуры, образования. Наблюдается комплексный подход, что принципиально важно.

Много внимания было уделено кадровому потенциалу и инвестициям в людей, подготовке резервов в промышленности и других отраслях, а также в муниципалитетах. Это правильно, потому что последнее время многие иронизируют, что в России было две беды, а теперь появи-

лась и третья — высоко мотивированные непрофессиональные управленцы. И Глеб Никитин прав в том, что поставил акцент на подготовке муниципальных служащих. У нас есть потенциал и хорошая база для подготовки специалистов и многолетний опыт.



ВЛАДИМИР
БЕСПАЛОВ

**глава администрации
Городецкого
района:**

— Мы услышали очень содержательный доклад с глубокой проработкой ключевых вопросов по текущей ситуации в Нижегородской области и её рейтинге. Также сегодня были очерчены направления развития, которые в настоящее время необходимы нашей области для того, чтобы занимать достойные позиции среди других регионов России.

Отрадно было слышать, что большое значение в стратегии развития Нижегородской области будет уделяться народным художественным промыслам, туризму, а также развитию малых городов. Надеюсь, что те поручения, которые были даны в ходе встречи Глеба Никитина с представителями общественности, будут иметь развитие, и мы увидим реальные результаты этого мероприятия.

Привлечение туристов — это одна из ключевых задач для городов, подобных Городец, и здесь большое значение имеет развитие инфраструктуры. Глеб Сергеевич уделил этому внимание в своём докладе, и мы видим, что региональные и муниципальные власти идут в одном направлении. В дальнейшем мы увидим увеличение ту-

ристического потока и нашей инвестиционной привлекательности.

Прозвучала и позитивная информация о том, что муниципалитеты будут получать поддержку, в случае если муниципальная экономика будет развиваться. Мы этого давно ждали, и, я надеюсь, что это принесёт реальные результаты.



АЛЕКСАНДР
ШАРОНОВ

**председатель
комитета
по бюджету
и налогам
Законодательного
Собрания
Нижегородской
области:**

— Мне очень понравилось выступление Глеба Никитина. Из него видно, что человек пришёл в регион и за несколько месяцев достаточно глубоко погрузился в наши реалии.

В ходе выступления он дал нам своё видение, что сегодня собой представляет Нижегородская область, какие у неё есть потенциал, болевые точки и в чём приоритеты развития. Это был очень достойный и очень вдохновляющий доклад, при этом достаточно ёмкий и содержательный.

При этом, кроме своего видения, Глеб Никитин сформировал и отдал конкретные поручения отраслевым ведомствам по обсуждаемым точкам. Он обозначил серьёзные намерения в дальнейшем провести детальную проработку стратегии развития региона. Это, на мой взгляд, хороший системный подход, и видно, в каких направлениях врио губернатора собирается концентрировать свои усилия.



АЛЕКСАНДР СУХАНОВ

**политический
обозреватель:**

— Надо заметить, что это не было отчётом о проделанной за три месяца работе. Не было это и руководящими указаниями, кому и что необходимо сделать. Не сводился доклад врио губернатора к жалобам о плохом наследстве, полученном им в лице нашего региона.

Я считаю, что это были рассуждения эксперта, имеющего возможность увидеть ситуацию свежим, незамыленным взглядом с позиций внутреннего наблюдателя на ставшие для нас привычными проблемы и явления. Если посмотреть на график встреч и передвижений Глеба Никитина за эти три месяца, то его слова о сотнях встреч с жителями региона не кажутся преувеличением. Как-то так получилось, что он посетил наиболее важные и проблемные регионы области, самые значимые предприятия и организации. Это позволило ему увидеть наш регион как систему, определить состояние этой системы, выделить сильные и слабые позиции.

Среди множества проблем самыми актуальными, требующими немедленно вмешательства, были определены вопросы слабого привлечения инвесторов и неэффективного планирования бюджета. Уже в первые три месяца были привлечены несколько крупных инвесторов, с которыми были подписаны соглашения на многомиллиардные инвестиции в экономику Нижегородской области. «Лукойл», «Газпром», «Россети», «Объединённая металлургическая компания» уже в следующем

году обеспечат дополнительные возможности не только для роста промышленного производства, но и для наполнения областного бюджета дополнительными налоговыми поступлениями.

Одновременно в докладе чётко выделены резервы для развития. Это промышленный и научный потенциал региона, когда обрабатывающая промышленность региона достигает 90%. Концентрация высокотехнологичных компаний, в том числе международных, позволяет внедрить целый ряд цифровых платформ: «Умный город», «Цифровое производство», «Цифровой муниципалитет». Это и историко-туристический потенциал не только Нижнего Новгорода, но и многих районных исторических центров, таких как Городец, Арзамас, Болдино, Дивеево и другие. Сохранение и существование народных художественных промыслов в регионе — ещё один туристический и экономический кластер, позволяющий повысить экономическое развитие региона.

При этом отсутствует голословное шапкозакидательство, что сейчас мы назовём эти резервы и сразу получим дополнительный доход. Нет, требуются совместные усилия и бизнеса, и власти, и общественности. Среди туристических возможностей наш регион, точнее, Нижний Новгород, имеет шанс развития нового направления — медицинского туризма.

Привлекает внимание Глеб Никитин к сохранению и развитию исторического ландшафта города, формированию комфортной городской среды и предложению начать работу по её реконструкции. И это не декларативные призывы, а конкретные предложения по привлечению инвесторов, способных вложиться в этот процесс.

Не обошёл Глеб Никитин и вопросы менеджмента и управления, необходимости самого широкого привлечения молодых специалистов и даже школьников как наиболее активной и социально ориентированной части общества.

Таким образом, врио губернатора представил на суд общественности не просто своё видение настоящего и будущего Нижегородского региона. Это результат сложной, кропотливой работы большой группы специалистов. Это фактически техническое задание на разработку стратегии развития на 10–15 лет. В отличие от предыдущих стратегий здесь нет красивых описаний по принципу сказок Шахерезады. Это стройная и взаимосвязанная концепция множества направлений, определяющих как сегодняшнее состояние региона, так и перспективы его развития, вытекающие из существующих трендов.

Сказал Глеб Никитин и самое главное, что от него многие ждали. Изменение модели управления городом является частью изменения модели управления регионом под решение новых задач и с использованием новых технологий. Он поблагодарил губернаторскую команду, с которой работал эти три месяца, но также честно предупредил, что после Нового года будет создана новая структура правительства.

На формирование новой команды и на проработку стратегии развития врио губернатора отводит до полугода времени. А это значит, что на выборы губернатора в сентябре 2018 года Глеб Никитин пойдёт с реалистичной и выполнимой стратегией и программой развития. Я бы сказал, перифразируя самого Глеба Никитина, что это программа и стратегия развития, а не выживания, стратегия надежды.

Т О Ч К И Р О С Т А

Движение на опережение

ВЛАДИМИР ПУТИН ОБСУДИЛ С ГЛАВАМИ РЕГИОНОВ, КАК ПРИВЛЕКАТЬ ИНВЕСТИЦИИ

Наступающий год станет поворотным для Нижегородской области. Региональная власть планирует создать Корпорацию развития, которая будет работать над привлечением инвесторов в регион. В этом плане Нижегородская область в тренде: об инвестиционной привлекательности регионов шла речь на прошедшем на днях в Москве последнем заседании Госсовета под председательством президента Владимира Путина. В нём принял участие и глава региона Глеб Никитин.

ИНВЕСТОТВЕТ

По словам главы государства, в 2018 году российское правительство примет Стратегию долгосрочного развития страны, которая определит конкурентные преимущества, точки роста и экономическую специализацию каждого региона.

— Исходя из этого нужно скорректировать соответствующие государственные и муниципальные программы, планы естественных монополий по размещению транспортных, энергетических, социальных объектов, — подчеркнул президент. — Таким образом, мы сможем задать на долгосрочный период внятные, предсказуемые ориентиры для реализации частных инвестиционных инициатив и бизнес-проектов, соответствующим образом поддерживать их со стороны государства.

Важной составляющей благоприятного делового климата глава государства назвал современные дороги, сети, логистику. Кроме того, президент обратил внимание на взаимодействие между органами власти разных уровней. По его словам, бизнесмены часто жалуются на действия контрольно-надзорных и силовых структур на местах. При этом чаще всего страдают предприниматели, работающие «в белую», а выигрывают те, кто находится на полуправильном положении.

— В работе по улучшению делового климата не должно быть никакой обособленности. Перед всеми — и федеральными, и региональными, и муниципальными структурами — стоит общая задача по привлечению инвестиций, созданию условий для открытия и эффективной работы предприятий, развитию регионов и повышению качества жизни людей, — заключил Владимир Путин.

ОКНО ВОЗМОЖНОСТЕЙ

Как отметил Глеб Никитин, привлечение инвестиций в Нижегородскую область — это основной ресурс роста региона.

— Нам предстоит большая работа в самых разных сферах: снизить административные барьеры, усовершенствовать систему «единого окна», расширить спектр электронных услуг, сократить сроки выделения земли, — заявил глава региона. — Также необходима активизация работы с федеральными институтами развития.

В ближайшее время вся работа по созданию благоприятного инвестиционного климата будет передана одному органу исполнительной власти — министерству экономического развития и инвестиций. Кроме того, в регионе появится Корпорация развития Нижегородской области, которая должна будет концентрироваться на эффективной работе с инвесторами.

— Каждый регион России фокусируется на каких-либо сильных сторонах, присущих ему в большей степени. Это чем-то похоже на экономическую самоидентификацию. Необходимо развивать уникальные компетенции региона, сделать его центром атомной промышленности, инжиниринга и автоматизации производства, — добавил Глеб Никитин.

А ещё Нижегородская область станет пилотным регионом по внедрению риск-ориентированного подхода к проверкам бизнеса.

— Один из самых чувствительных вопросов, влияющих на развитие предпринимательства, — это изменение подхода к контролю и надзору за бизнесом, — подчеркнул руководитель области. — Надо не гнаться за количеством проверок, а предотвращать серьёзные нарушения.

По словам Глеба Никитина, это означает, что количество проверок должно сокращаться, а уровень их качества и безопасности для граждан должен расти.

Юлия МАКСИМОВА

Информационное сообщение

Управление Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Приволжскому федеральному округу информирует Вас, что 27 января 2007 года вступил в силу Федеральный закон от 27.07.2006 № 152-ФЗ «О персональных данных» (далее — Федеральный закон). В соответствии с ч. 1 ст. 22 Федерального закона оператор до начала обработки персональных данных обязан уведомить Уполномоченный орган о своём намерении осуществлять обработку персональных данных, предоставив в адрес уполномоченного органа Уведомление об обработке персональных данных.

Также информируем Вас, что Федеральными законами от 25.07.2011 № 261-ФЗ и от 21.07.2014 № 242-ФЗ внесены изменения в Федеральный закон «О персональных данных».

В связи с этим операторы персональных данных, включённые в реестр до вступления в силу редакции Федерального закона, обязаны представить в Управление Роскомнадзора по Приволжскому федеральному округу **информационное письмо о внесении изменений в реестр операторов по обработке персональных данных**, которое должно содержать следующие сведения:

- 1) правовое основание обработки персональных данных;
- 2) фамилию, имя, отчество физического лица или наименование юридического лица, ответственных за организацию обработки персональных данных, и номера их контактных телефонов, почтовые адреса и адреса электронной почты;
- 3) сведения о наличии или об отсутствии транграничной передачи персональных данных в процессе их обработки;
- 4) сведения об обеспечении безопасности персональных данных в соответствии с требованиями к защите персональных данных, установленными Правительством Российской Федерации;
- 5) сведения о месте нахождения базы данных информации, содержащей персональные данные граждан Российской Федерации.

На основании вышеизложенного указанные сведения необходимо направить в Управление Роскомнадзора по Приволжскому федеральному округу по адресу: **Зеленский съезд, д. 4, Бокс № 5, Нижний Новгород, 603951.**

Подробная информация размещена: — на сайте Управления Роскомнадзора по Приволжскому федеральному округу <http://52.fkn.gov.ru>, раздел «Направления деятельности/Персональные данные/Уведомление об обработке персональных данных». Консультацию по заполнению Уведомления об обработке персональных данных или Информационного письма можно получить по телефону: 8 (831) 435-16-79, 435-16-80.

П Р О М Ы Ш Л Е Н Н Ы Й П Е Р Е В О Р О Т



Николай ПУГИН: «ГАЗель NEXT» — мой любимый автомобиль

ПРЕЗИДЕНТ ПАО «ГАЗ» О ПЕРСПЕКТИВАХ НИЖЕГОРОДСКОГО АВТОГИГАНТА

Горьковский автозавод, ставший недавно центром всеобщего внимания после того, как именно там Владимир Путин объявил о своей готовности участвовать в выборах 2018 года, отмечает своё 85-летие. Президент ПАО «ГАЗ» Николай Пугин в 2018 году отпразднует 60-летие своей трудовой деятельности на ГАЗе. Он уверен: Горьковский автозавод сегодня стоит на пороге больших свершений.

РАБОЧИЙ МОМЕНТ

— Николай Андреевич, 60 лет стажа — это какая-то фантастическая цифра... — Не представляю своей жизни без завода. Помню, как я, студент Павловского индустриального техникума, впервые увидел «Волгу» ГАЗ-21. Она казалась машиной из другого мира, я не мог поверить, что такие автомобили выпускают всего в ста километрах от моего родного села. Я тогда дал себе слово во что бы то ни стало устроиться работать на ГАЗ.

— Но ведь тогда существовала система распределения выпускников техникумов и вузов. — Да. Наш техникум мог отправить на ГАЗ двух выпускников — лучших. Поэтому я учился что было сил и вместе с моей однокурсницей Ирой Бородиной получил «путёвку на ГАЗ». Первая запись в трудовой книжке — станочник. Не могу забыть свои первые впечатления от ГАЗа. Я стоял на пороге цеха и не мог поверить, что

теперь смогу (не просто смогу, а должен!) приходить сюда каждый день. Завод всегда был и останется флагманом автомобилестроения.

— В советские годы предприятие часто работало в три смены. На ваш взгляд, в чём основная причина того, что продукция ГАЗа была настолько востребована? — Альтернативы не существовало. Был госплан — промышленность и сельское хозяйство развивались, требуя всё новые и новые грузовики. Помните, как называли ГАЗ-51? Замена грузового транспорта. Проще говоря, государству нужно было все колхозы пересадить с телег на 51-е «газики». Теперь представьте: сколько в стране было колхозов? Сколько требовалось грузовиков? И сделайте поправку на то, что эксплуатировались они в далеко не самых идеальных условиях, далеко не самыми профессиональными водителями... То есть периодически выходили из строя и требовали ремонта или замены.

— Ну и качество сборки грузовиков в прошлые годы было не таким высоким, как сегодня. — И в этом нет вины работников завода. Если при максимальной мощности в 300 тысяч грузовиков в год завод был обязан выпустить минимум 300 тысяч, какое может быть высокое качество? А такой план страна требовала с ГАЗа каждый год много лет подряд. И даже в таких условиях автозаводцы продолжали выпускать очень достойный продукт. Уже став министром автомобильной промышленности СССР, я получил возможность сравнивать уровень организации производства на ГАЗе и других предприятиях страны. На иных заводах любое освоение производства новой детали превращалось в аврал. А Горьковский автозавод уже тогда жил по принципу «все проблемы решаем самостоятельно, за помощью к государству — в самом крайнем случае». Наверное, именно такой подход во многом помог нам в эпоху перестройки и безвременья 90-х.

СДЕЛАНО В СССР

— Николай Андреевич, на ваш взгляд, почему советские принципы экономики оказались несостоятельными? — Я бы не говорил так критично: многие успешные разработки экономической науки тех времён мы используем и сегодня. Но, например, одной из серьёзных ошибок было стремление создавать заводы по принципу натурального хозяйства. Тот же ГАЗ практически все комплектующие для своих машин выпускал сам. Цикл производства — полный, от литья металла до финальной сборки. А это снижает качество. Нет конкуренции (понятно, что завод сам у себя купит все комплектующие) — нет стремления стать лучшим во что бы то ни было. Сегодня руководство завода оставляет за собой ключевые позиции, в которых «Группа ГАЗ» традиционно очень сильна, и закупает на стороне детали, являющиеся примерами лучшего сочетания цена — качество. И современные автомобили ГАЗа это только подтверждают.

— Вы говорите о флагманской линейке «ГАЗель NEXT»? — И о ней тоже. В первую очередь — о ней. Вообще, «ГАЗель NEXT» — это мой любимый современный автомобиль. Помню, как мы запустили производство «ГАЗели» в 1994 году — в время о качестве и комфорте водителя тоже думали не в первую очередь. Рынок требовал: «Дайте небольшой недорогой грузовик, и как можно быстрее!» Рынок был готов закрыть глаза на неидеальность сборки... Сейчас всё иначе. И современные модели проектируются после детального изучения мнения потребителей — именно такими, чтобы стать для потенциальных владельцев максимально удобными. Меня вдохновляют наши конструкторы. Вы знаете, что одно из самых молодёжных подразделений «Группы ГАЗ» сегодня — это Объединённый инженерный центр, тот самый, где проектируются автомобили, которые выйдут на дороги через три-четыре лет? Так вот, сейчас там работают настолько амбициозные, грамотные, талантливые ребята! Мы дали им в руки инструмент — лучшие программы, позволяющие проектировать автомобили на уровне западных стандартов. И они буквально взорвали мир рос-

сийского промышленного дизайна и конструкторских разработок. Они — звёзды как минимум российской величины. Но я уверен: современное поколение газовских дизайнеров и конструкторов ждёт мирового признание.

ГАЗ ЗА ВАС

— Николай Андреевич, 6 декабря на ГАЗе Владимир Путин объявил о том, что будет баллотироваться в президенты России. Вы давно его знаете, не раз встречались с ним лично. Скажите, вы предполагали, что он может сказать об этом именно на ГАЗе? — Скорее, мне хотелось, чтобы события развивались именно таким образом. Мне нравится Владимир Владимирович как человек — он талантливый, работоспособный, сильный, обладающий широчайшим кругозором. Он ориентирован на социальное развитие, очень хорошо понимает, что нужно людям. Если возникают сомнения, не стесняется с кем-то встретиться, обсудить вопрос. Да, тот факт, что о своём решении он сказал в Нижнем Новгороде, — это его знак признательности и ГАЗу, и Нижегородской области, и, конечно, новому руководству региона. Хотя самую большую поддержку автопрому Владимир Владимирович оказал на рубеже 90-х и 2000-х годов.

— Расскажите, пожалуйста, об этом подробнее. — Помните, молодых руководителей страны тогда называли «младореформаторы»? Так вот, формируя экономическую концепцию развития страны, эти юные горячие головы вычеркнули из неё автопром. Сказали: «Зачем? Машины можно из-за границы привозить!» Также за пределами списка остались авиастроение, судостроение, станкостроение... Я говорил им: «Вы не бойтесь социального взрыва? Один работник автопрома даёт от 4 до 8 рабочих мест в смежных отраслях. Вы понимаете, какое количество безработных может появиться в стране и чем это грозит?» Ответа не было. А потом со стратегией развития начал разбираться Владимир Путин. В 2000 году он приехал на ГАЗ (тогда ещё в статусе председателя правительства), прошёл по цехам, пообщался с работниками завода, детально обсудил ситуацию с руко-

водством... И стратегия развития была изменена. Машиностроение получило поддержку государства. Это очень важно. Высокотехнологичные отрасли промышленности, вкладывающие колоссальные средства в научно-техническое развитие, непременно должны получать господдержку. Кстати, такой же политики придерживается и нынешний руководитель Нижегородской области Глеб Никитин. Он хорошо знает проблемы промышленности, умеет стратегически мыслить — в этом большой плюс для Нижегородской области.

— А сегодня в какой поддержке нуждается автопром? — Начнём с того, что автопром сегодня приносит стране большие налоговые выплаты. То есть мы не просим у страны денег, мы их ей даём. Но нам нужна поддержка. Прежде всего в образовании. Автомобиль — это самый сложный продукт из всех, что собираются на конвейере. То есть технологичность процессов должна быть на высочайшем уровне. А для этого нужны хорошо подготовленные кадры. Во многом ГАЗ взял решение этой проблемы на себя: студенты технического университета учатся у нас непосредственно на производстве. Хотелось бы в этом плане получить большую, чем сейчас, помощь от государства.

— Николай Андреевич, вас пригласили стать членом консультационного совета федерального Минпромта. Вы могли бы поднять в нём этот вопрос? И чем в целом занимается этот совет? — Знакомые уже шутят — совет аскалов. В него входят руководители (бывшие и нынешние) крупнейших машиностроительных предприятий России. Надеюсь, он не станет неким «паркетным объединением»: по старой газовской привычке я привык всегда работать на результат. К примеру, нам необходима государственная поддержка в плане выхода на экспортные рынки. Уже есть государственные программы поддержки экспорта, которые дают ощутимый результат. Но предстоит ещё много работы. Российский рынок пока не настолько велик, насколько нам хотелось бы. Необходимо активно осваивать рынки Азии, Восточной Европы, Африки.

Светлана ИКОННИКОВА



▲ Николай Пугин считает, что ГАЗу нужно осваивать международные рынки.

Фото предоставлено пресс-службой ГАЗа

Р Е Ш Е Н О

Вышли на лён

Нижегородская область делает ставку на лён. Проект региональной программы развития этого направления уже одобрен в федеральном Министерстве сельского хозяйства. В ближайшие пять лет планируется увеличить производство льноволокна в регионе почти на треть. А это инвестиции и новые рабочие места. Часть затрат на развитие предприятия компенсируют.

Глава Нижегородской области Глеб Никитин дал поручение региональному правительству обратить особое внимание на проекты по переработке льна. В регионе появится план развития льноводства, включающий господдержку хозяйств, которые работают в отрасли.

— Сохраняя объёмы господдержки сельского хозяйства, необходимо искать новые механизмы привлечения инвестиций в отрасль, развивая новые направления. Все бюджетные меры — и федеральные, и областные — должны стимулировать появление новых предприятий, — заявил Глеб Никитин.

Лён идёт не только на ткань, которую, к слову, благодаря уникальным свойствам называют золотым текстилем. Делают льняное масло, семена льна используют в кулинарии, а также в медицине — известны их лечебные свойства. Лён применяют для наложения внутренних швов в хирургии. Его используют для отделки автомобильных салонов. И это ещё не всё. В Тонкинском районе Нижегородской области, в Большом Содомове, выпускают льноватин. Этот современный теплоизоляционный материал используется при строительстве деревянных домов. По словам Андрея Завьялова, директора агрофирмы «Нива», где запущено перспективное производство, материал пользуется спросом на строительном рынке, уже есть постоянные покупатели. Добавим, что производство было открыто благодаря областной программе поддержки сельского хозяйства. Запуск линии дал тонкинцам пять новых рабочих мест.

Для жителей северных районов Нижегородской области лён почти как второй хлеб. Пшеница и кукуруза на зерно там растут плоховато, а вот лён чувствует себя прекрасно. Сейчас в регионе производится чуть более 2 тысяч тонн льноволокна.

ЗОЛОТОЙ ТЕКСТИЛЬ ЖДЁТ ГОСПОДДЕРЖКА

— Одна из главных задач региональной программы развития льноводства — обновление технической базы хозяйств, которые занимаются выращиванием и переработкой льна, — пояснил начальник управления минсельхоза области Игорь Малеев. — Программа предполагает компенсацию приобретения современных тракторов в пределах 10% от их стоимости, почвообрабатывающей и посевной техники — до 30%, строительства первичной переработки, то есть льнозавода, — в пределах 50%. Это даёт предприятиям преимущества, укрепляет их, создаёт новые рабочие места.

Региональная программа разработана до 2022 года. В ближайшее время документ планируется включить в федеральную программу. Нижегородская область рассчитывает увеличить производство льноволокна до 2,7 тысячи тонн. Посевные площади под льном-долгунцом при этом будут расширены до 2,5 тысячи гектаров.

Льноволокно планируют использовать для производства строительных материалов, утеплителей для спелеодежды, набивки для мебели, а также в автомобильной промышленности.

Юлия ПОЛЯКОВА

КОШЕЛЁК

Деньги подают знаки

КАК ВЫГЛЯДЯТ
НОВЫЕ БАНКНОТЫ

В Нижегородскую область пришли деньги. Новые банкноты номиналом 200 и 2000 рублей, дизайн которых выбирали всей страной, появились в нашем регионе в конце декабря.

Теперь в кошельке россиянина вполне могут оказаться сразу 8 банкнот разного достоинства — от 10 рублей до 5000. Впрочем, бумажная десятирублёвка — уходящая натура, сегодня она встречается редко. А вот новые деньги номиналом в 200 и 2000 рублей станут такими же ходовыми, как сотня и тысячи.

Официальную презентацию новых купюр Банк России провёл 12 октября, в нашу область они поступили в декабре. По сравнению с привычными сотнями и тысячами выглядят они очень нестандартно: принципиально иной шрифт, которым написан номинал (в Банке России объясняют: такой шрифт был выбран как самый читаемый — специально для слабовидящих граждан), новые элементы...

Конечно, 200 и 2000 рублей сегодня — максимально защищённые от подделок.

— Абсолютно новый защитный признак применяется на банкноте 2000 рублей, — говорит главный эксперт по исследованию денежных знаков Волго-Вятского ГУ Банка России Наталья Матвеева. — Это оптический переменный элемент: золотистое кольцо с изображением моста справа от центра лицевой стороны банкноты. Если вы повернёте банкноту, то заметите, как кольцо будет смещаться. Ещё один элемент — модернизированная голографическая нить: под острым углом виден символ рубля.

Есть и другие системы защиты: например, кипп-эффект: если банкноту наклонить, можно будет увидеть изображение символа рубля — либо тёмное на светлом фоне, либо светлое на тёмном, это зависит от угла наклона.

Эксперты утверждают: чтобы убедиться в подлинности купюры, нужно проверить её минимум по трём признакам. А полный их список есть на сайте Банка России. Кстати, попасть на сайт

можно прямо «через деньги»: в нижней правой части новых купюр имеется QR-код, который отправляет пользователя на сайт Центробанка.

Пока новых денег в регионе немного, коллекционеры готовы отдать за банкноту сумму, превышающую её номинал. В Банке России просят набраться терпения и «не покупать рубль за пять рублей»:

— Это не памятные банкноты, и выпускать их будут ровно столько, сколько потребуется, — говорит и.о. начальника Волго-Вятского ГУ Банка России Евгений Эберенц, — так что не стоит приобретать их по цене выше номинала.

При вводе в обращение любой купюры нового номинала в любой стране требуется настройка и подготовка банкоматов и кассового оборудования к её обслуживанию. И это занимает некоторое время. Но банкноты 200 и 2000 рублей — это законное средство платежа, которое обязаны принимать в магазинах и торговых-сервисных предприятиях, как и другие российские купюры.

Светлана ИКОННИКОВА



Фото автора

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ОТДЕЛ

Региональная служба по тарифам Нижегородской области			
РЕШЕНИЕ ПРОЕКТ 27.12.2017г. 69/1			
Об установлении сбытовых надбавок гарантирующего поставщика электрической энергии ПУБЛИЧНОГО АКЦИОНЕРНОГО ОБЩЕСТВА «ТНС ЭНЕРГО НИЖНИЙ НОВГОРОД», г. Нижний Новгород			
В соответствии с Федеральным законом от 26 марта 2003 года № 35-ФЗ «Об электроэнергетике», постановлением Правительства Российской Федерации от 29 декабря 2011 года № 1178 «О ценообразовании в области регулируемых цен (тарифов) в электроэнергетике», постановлением Правительства Российской Федерации от 28 августа 2017 года № 1016 «О частичном изменении некоторых актов Правительства Российской Федерации по вопросу установления сбытовых надбавок гарантирующих поставщиков с использованием метода сравнения аналогов», приказом ФСТ России от 28 марта 2013 года № 313-э «Об утверждении Регламента установления цен (тарифов) и (или) их предельных уровней, предусматривающего порядок регистрации, принятия к рассмотрению и выдачи отказов в рассмотрении заявлений об установлении цен (тарифов) и (или) их предельных уровней и формы принятия решения органом исполнительной власти субъекта Российской Федерации в области государственного регулирования тарифов», приказом ФАС России от 21 ноября 2017 года № 1554/17 «Об утверждении методических указаний по расчету сбытовых надбавок гарантирующих поставщиков с использованием метода сравнения аналогов» и на основании рассмотрения расчетных и обосновывающих материалов, представленных ПУБЛИЧНЫМ АКЦИОНЕРНЫМ ОБЩЕСТВОМ «ТНС ЭНЕРГО НИЖНИЙ НОВГОРОД», г. Нижний Новгород, экспертного заключения рег. № в-653 от 10 ноября 2017 года, экспертного заключения рег. № в-1126 от 21 декабря 2017 года:			
1. Установить и ввести в действие на период регулирования с 1 января по 31 декабря 2018 года включительно сбытовые надбавки (без учета НДС) гарантирующего поставщика электрической энергии ПУБЛИЧНОГО АКЦИОНЕРНОГО ОБЩЕСТВА «ТНС ЭНЕРГО НИЖНИЙ НОВГОРОД», г. Нижний Новгород, согласно Приложению.			
2. Настоящее решение вступает в силу с 1 января 2018 года.			
И.о.руководителя службы А.Г.Малухин			
		ПРИЛОЖЕНИЕ к решению региональной службы по тарифам Нижегородской области от 25 декабря 2017 года № 69/1	

Сбытовые надбавки (без учета НДС) гарантирующего поставщика электрической энергии ПУБЛИЧНОГО АКЦИОНЕРНОГО ОБЩЕСТВА «ТНС ЭНЕРГО НИЖНИЙ НОВГОРОД», г. Нижний Новгород, на период регулирования с 1 января по 31 декабря 2018 года включительно

№ п/п	Наименование гарантирующего поставщика в субъекте Российской Федерации	Сбытовая надбавка	
		тарифная группа потребителей «население» и приравненные к нему категории потребителей	
		руб./кВт·ч	
		1 полугодие	2 полугодие
1	2	3	4
1.	ПУБЛИЧНОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО «ТНС ЭНЕРГО НИЖНИЙ НОВГОРОД», г. Нижний Новгород	0,35646	0,37036

№ п/п	Наименование гарантирующего поставщика в субъекте Российской Федерации	Сбытовая надбавка	
		Тарифная группа потребителей «сетевые организации», покупающие электри- ческую энергию для компенсации потерь элек- трической энергии»	
		руб./кВт·ч	
		1 полугодие	2 полугодие
1	2	3	4
1.	ПУБЛИЧНОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО «ТНС ЭНЕРГО НИЖНИЙ НОВГОРОД», г. Нижний Новгород	0,18498	0,34412

№ п/п	Наименование гарантирующего поставщика в субъекте Российской Феде- рации	Сбытовая надбавка	
		Тарифная группа «прочие потребители»	
		В виде формулы на розничном рынке на территориях, объединенных в ценовые зоны оптового рынка	
		1 полугодие	2 полугодие
1	2	3	4
1.	ПУБЛИЧНОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО «ТНС ЭНЕРГО НИЖНИЙ НОВГОРОД», г. Нижний Новгород	$CH_{до 150 \text{ кВт}}^{Э(М)} = ДП \times K^{рег} \times Ц^{Э(М)}$	0,50479
		$CH_{от 150 \text{ до } 670 \text{ кВт}}^{Э(М)} = ДП \times K^{рег} \times Ц^{Э(М)}$	
		$CH_{от 670 \text{ кВт до } 10 \text{ МВт}}^{Э(М)} = ДП \times K^{рег} \times Ц^{Э(М)}$	0,34364
		$CH_{не менее 10 \text{ МВт}}^{Э(М)} = ДП \times K^{рег} \times Ц^{Э(М)}$	0,20301

$Ц_{j,k}^{Э(М)}$ – j-ый вид цены на электрическую энергию и (или) мощность k-го ГП, руб./кВт·ч или руб./кВт, указанный в п. 16 Методических указаний по расчету сбытовых надбавок гарантирующих поставщиков и размера доходности продаж гарантирующих поставщиков, утвержденных приказом ФСТ России от 30 октября 2012 года № 703-э (зарегистрировано в Минюсте России 29 ноября 2012 года, регистрационный № 25975);

$ДП_{i,k}$ – доходность продаж, определяемая в соответствии с Методическими указаниями по расчету сбытовых надбавок гарантирующих поставщиков и размера

доходности продаж гарантирующих поставщиков, утвержденными приказом ФСТ России от 30 октября 2012 года № 703-э (зарегистрировано в Минюсте России 29 ноября 2012 года, регистрационный № 25975), и указанная в отношении i-ых подгрупп группы «прочие потребители» k-го ГП в таблице:

№ п/п	Наименование организации в субъекте Российской Федерации	Доходность продаж для группы «прочие потребители», (ДП)							
		подгруппы потребителей с максимальной мощностью энергопринимающих устройств							
		менее 150 кВт		от 150 до 670 кВт		от 670 кВт до 10 МВт		не менее 10 МВт	
		проценты		процен-ты		проценты		проценты	
		1 полу-годие	2 полу-годие	1 полу-годие	2 полу-годие	1 полу-годие	2 полу-годие	1 полу-годие	2 полу-годие
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
1.	ПУБЛИЧНОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО «ТНС ЭНЕРГО НИЖНИЙ НОВГОРОД», г. Нижний Новгород	14,05	х	13,03	х	8,87	х	5,24	х

$K_k^{рег}$ – коэффициент параметров деятельности ГП, определяемый в соответствии с Методическими указаниями по расчету сбытовых надбавок гарантирующих поставщиков и размера доходности продаж гарантирующих поставщиков, утвержденными приказом ФСТ России от 30 октября 2012 года № 703-э (зарегистрировано в Минюсте России 29 ноября 2012 года, регистрационный № 25975), и указанный в отношении группы «прочие потребители» k-го ГП в таблице:

№ п/п	Наименование организации в субъекте Российской Федерации	Коэффициент параметров деятельности гарантирующего поставщика, ($K^{рег}$)	
		1 полугодие	2 полугодие
1	2	3	4
1.	ПУБЛИЧНОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО «ТНС ЭНЕРГО НИЖНИЙ НОВГОРОД», г. Нижний Новгород	1,67	x



www.pravda-nn.ru

Главный редактор Л. А. АВДЕЕВА

Директор отдела распространения и подписки М. М. БЫКОВ
Адрес редакции и издателя
603006, Нижний Новгород, ГСП-417, ул. Варварская, 32
Подписной индекс — П3539
Адрес эл. почты: info@pravda-nn.ru
WEB-сервер: http://www.pravda-nn.ru

Телефон для справок — 419-63-11
Факс — 421-03-94
Производственный отдел — 428-98-71
Отдел писем — 428-39-40

Отдел культуры, образования, науки, медицины — 421-37-31
Редакция «Инвестиционного каталога Нижегородской области» — тел./факс: (831) 421-04-80, 419-95-52
Отделы АПК и по связям с районными газетами — 428-76-57
Редакция газеты «Нижегородский спорт» — 428-78-55 (приложение к «Нижегородской правде»)

Бухгалтерия - 419-94-58
Рекламная служба - 428-94-18
411-87-82

СВОБОДНАЯ ЦЕНА

Время подписания номера в печать — 28 декабря 2017 г. по графику в 19.30, фактически в 18.30. Дата выхода — 29 декабря 2017 г., № 92 (26248).
Редактор Е. В. КРУГЛОВ

Объем 2 усл. печ. л.
Тираж 1020. Заказ № 1048192.
Газета зарегистрирована Приволжским окружным межрегиональным территориальным управлением при Минпечати РФ.
Регистрационный номер ПИ № 18 1229 от 19.03.2003.

Газета выходит по понедельникам и средам. Отпечатано в ОАО «Первая образцовая типография», филиал «Нижполиграф», ул. Варварская, 32.



1	ЯНВАРЬ	2	ФЕВРАЛЬ	3	МАРТ	4	АПРЕЛЬ
1	Пн Вт Ср Чт Пт Сб Вс	5	Пн Вт Ср Чт Пт Сб Вс	9	Пн Вт Ср Чт Пт Сб Вс	13	Пн Вт Ср Чт Пт Сб Вс
1	1 2 3 4 5 6 7	5	29 30 31 1 2 3 4	9	26 27 28 1 2 3 4	13	26 27 28 29 30 31 1
2	8 9 10 11 12 13 14	6	5 6 7 8 9 10 11	10	5 6 7 8 9 10 11	14	2 3 4 5 6 7 8
3	15 16 17 18 19 20 21	7	12 13 14 15 16 17 18	11	12 13 14 15 16 17 18	15	9 10 11 12 13 14 15
4	22 23 24 25 26 27 28	8	19 20 21 22 23 24 25	12	19 20 21 22 23 24 25	16	16 17 18 19 20 21 22
5	29 30 31 1 2 3 4	9	26 27 28 1 2 3 4	13	26 27 28 29 30 31 1	17	23/30 24 25 26 27 28 29
5	МАЙ	6	ИЮНЬ	7	ИЮЛЬ	8	АВГУСТ
18	Пн Вт Ср Чт Пт Сб Вс	22	Пн Вт Ср Чт Пт Сб Вс	26	Пн Вт Ср Чт Пт Сб Вс	31	Пн Вт Ср Чт Пт Сб Вс
19	30 1 2 3 4 5 6	23	28 29 30 31 1 2 3	27	25 26 27 28 29 30 1	32	30 31 1 2 3 4 5
20	7 8 9 10 11 12 13	24	4 5 6 7 8 9 10	28	2 3 4 5 6 7 8	33	6 7 8 9 10 11 12
21	14 15 16 17 18 19 20	25	11 12 13 14 15 16 17	29	9 10 11 12 13 14 15	34	13 14 15 16 17 18 19
22	21 22 23 24 25 26 27	26	18 19 20 21 22 23 24	30	16 17 18 19 20 21 22	35	20 21 22 23 24 25 26
23	28 29 30 31 1 2 3	27	25 26 27 28 29 30 1	31	23/30 24/31 25 26 27 28 29	36	27 28 29 30 31 1 2
9	СЕНТЯБРЬ	10	ОКТАБРЬ	11	НОЯБРЬ	12	ДЕКАБРЬ
35	Пн Вт Ср Чт Пт Сб Вс	40	Пн Вт Ср Чт Пт Сб Вс	44	Пн Вт Ср Чт Пт Сб Вс	48	Пн Вт Ср Чт Пт Сб Вс
36	27 28 29 30 31 1 2	41	1 2 3 4 5 6 7	45	29 30 31 1 2 3 4	49	26 27 28 29 30 1 2
37	3 4 5 6 7 8 9	42	8 9 10 11 12 13 14	46	5 6 7 8 9 10 11	50	3 4 5 6 7 8 9
38	10 11 12 13 14 15 16	43	15 16 17 18 19 20 21	47	12 13 14 15 16 17 18	51	10 11 12 13 14 15 16
39	17 18 19 20 21 22 23	44	22 23 24 25 26 27 28	48	19 20 21 22 23 24 25	52/53	17 18 19 20 21 22 23
40	24 25 26 27 28 29 30	45	29 30 31 1 2 3 4	49	26 27 28 29 30 1 2	53	24/31 25 26 27 28 29 30

ПРАЗДНИЧНЫЕ ВЫХОДНЫЕ В 2018 ГОДУ

Праздничные даты

- 1 января – Новый год
- 7 января – Рождество Христово
- 23 февраля – День защитника Отечества
- 8 марта – Международный женский день
- 1 мая – Праздник весны и труда
- 9 мая – День Победы
- 12 июня – День России
- 4 ноября – День народного единства

Длинные выходные

Начало / Конец	Дней	Название
30 декабря/8 января	10	Новогодние каникулы 2018
23 февраля/25 февраля	3	День защитника Отечества
8 марта/11 марта	4	Международный женский день
29 апреля/2 мая	4	Праздник весны и труда
10 июня/12 июня	3	День России
3 ноября/5 ноября	3	День народного единства
30 декабря/8 января	10	Новогодние каникулы 2019